





Layanan yang kami sediakan :

IT Solution, Back-end & Front-end Development, Mobile Apps Development (Android & iOS), Web Development.

PROJECT



Vourest adalah aplikasi **Customer Relationship Management** yang berisi list penawaran / promo restoran yang bekerja sama dengan Vourest. Aplikasi ini bertujuan untuk mengumpulkan data customer yang valid, serta mengenal kebiasaan customer yang pernah bertransaksi di suatu restoran.

Data tersebut dimanfaatkan oleh restoran untuk memberikan berbagai promo dan voucher bagi pelanggan restoran. Sangat mempermudah customer dalam memesan makanan (delivery).



Client Sendok Sumpit Group
Partners Raptor Point of Sales

Platform Website, Android, iOS
Description Customer Relationship Management System

Restaurant XO Suki, Sushi Tei, Seorae, Hakata Ikkousha, Foodiest, The Duck King, Bale Nyoenya, Capitea, Wafflelicious, Patbingsoo, Jumong.

Main Feature Point & Redemption, Promo, Discount, Updates, Delivery & Reservation, Cashless Transaction, Customer Relationship Management.

TADA!

Client Gift Card Indonesia (PT Aksi Visitama)

Platform Android, iOS

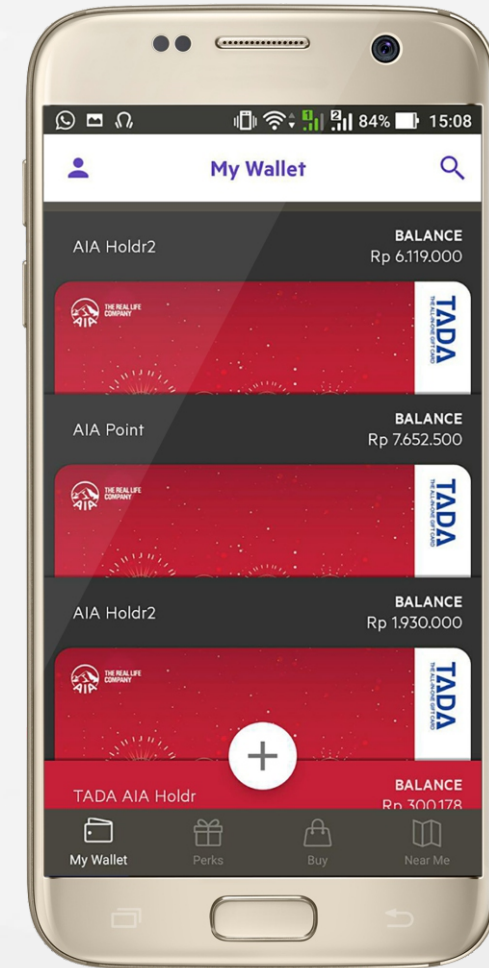
Description Loyalty Membership & Benefit

Main Feature

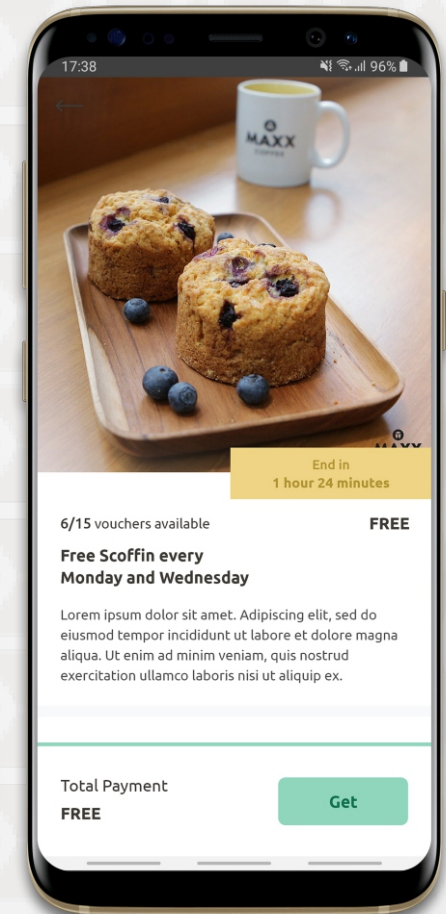
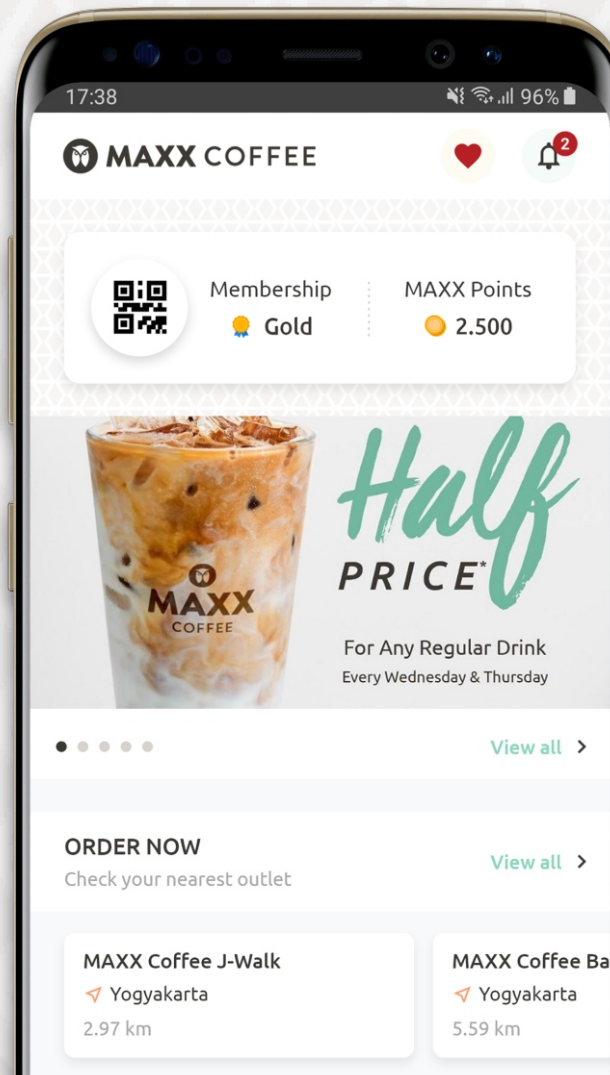
Loyalty Membership

Buy eGift & Perks

Redeem eGift & Perks



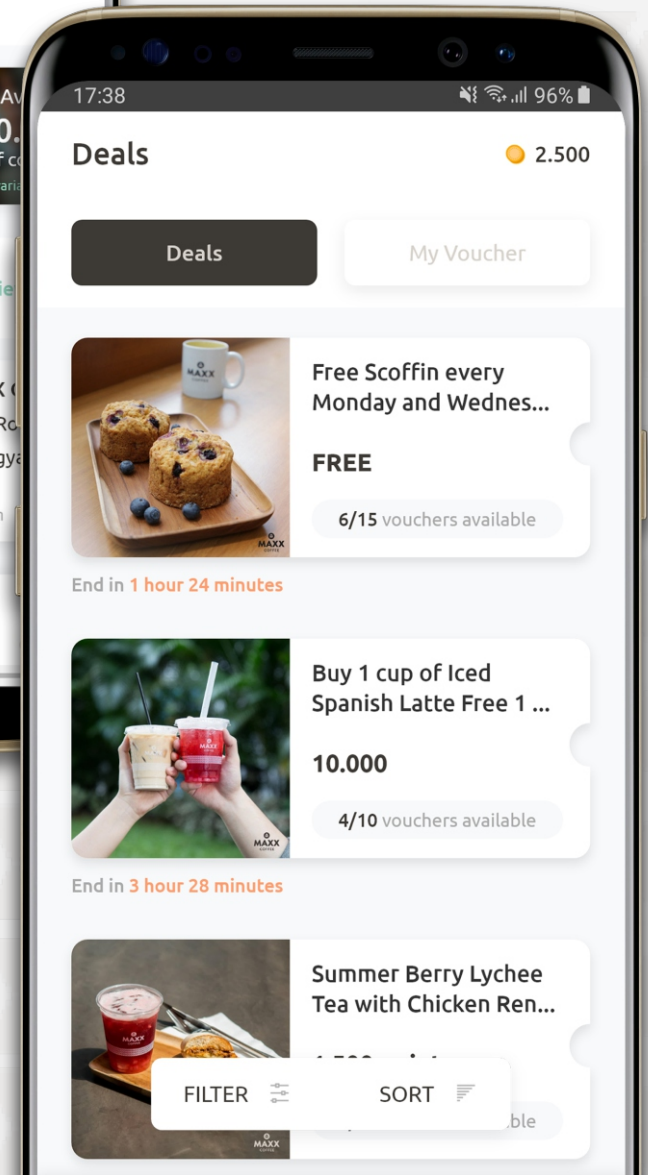
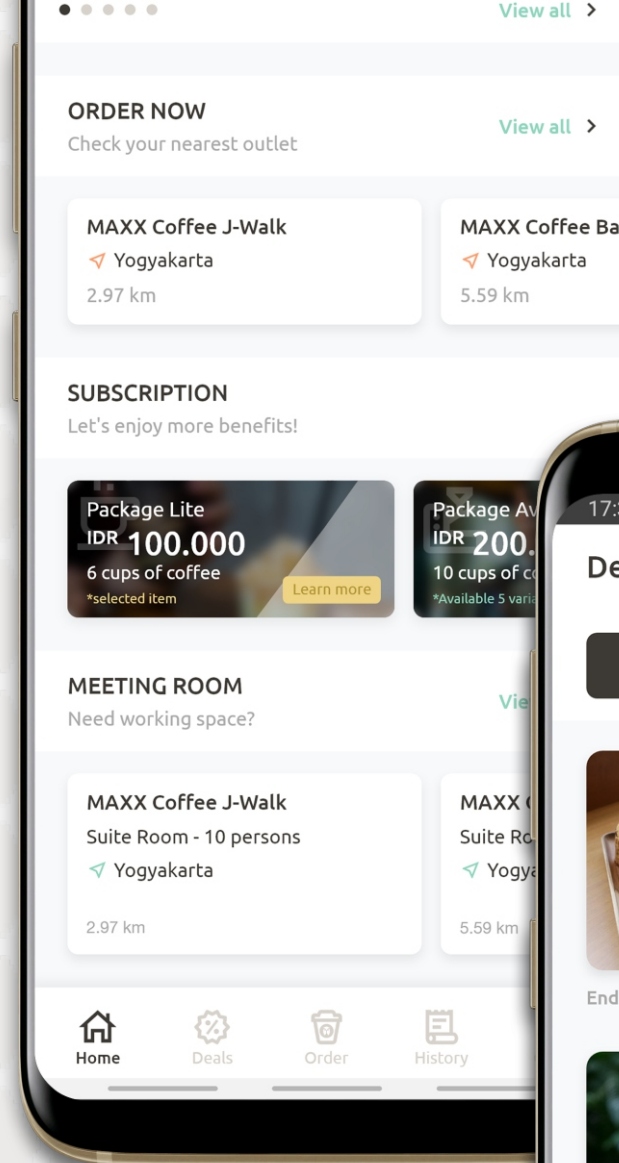
Aplikasi **TADA!** bertujuan untuk manage loyalty membership (giftcard) dari semua store / perusahaan yang menggunakan Gift Card Indonesia yang dapat digunakan untuk redeem e-gift dan perks.



Aplikasi **MAXX COFFEE** ini bertujuan untuk memudahkan user dalam registrasi member, penghubungan kartu, melihat history, mendapatkan promo, dan lain-lain. Dengan **Single Gateway** untuk setiap transaksi, perilaku user akan lebih dapat dilihat, sehingga MAXX COFFEE dapat lebih personal dalam memberikan **Promo, Voucher, dan Info**. Untuk Admin, dapat melihat berbagai report seperti **Member Growth, Top Spending Users**, dan lain-lain sebagai data untuk diolah kembali.



Client	PT Maxx Coffee Prima
Partners	Gift Card Indonesia, OVO
Platform	CRM System, Website, Android, iOS
Description	Customer Relationship Management System
Main Feature	Online Order & Pickup Order Flash Deal Voucher Customer Relationship Management Transaction Processor User Behavior & Engagement Reports and Trends



Client PT AXA Mandiri Financial Services
PT Mandiri AXA General Insurance

Platform Website

Main Description The project is to develop and maintain AXA Mandiri current website.

The development phase is creating custom lead form, creating custom page, and improving live chat feature.

Main Feature Custom lead form

Easily to customize page

Modern live chat feature



Website **AXA Mandiri** merupakan official website dari perusahaan asuransi jiwa PT AXA Mandiri Financial Services.



Client	PT AXA Mandiri Financial Services
Platform	Facebook API + CRM
Main Description	This system retrieves Facebook leads to be delivered to CRM system

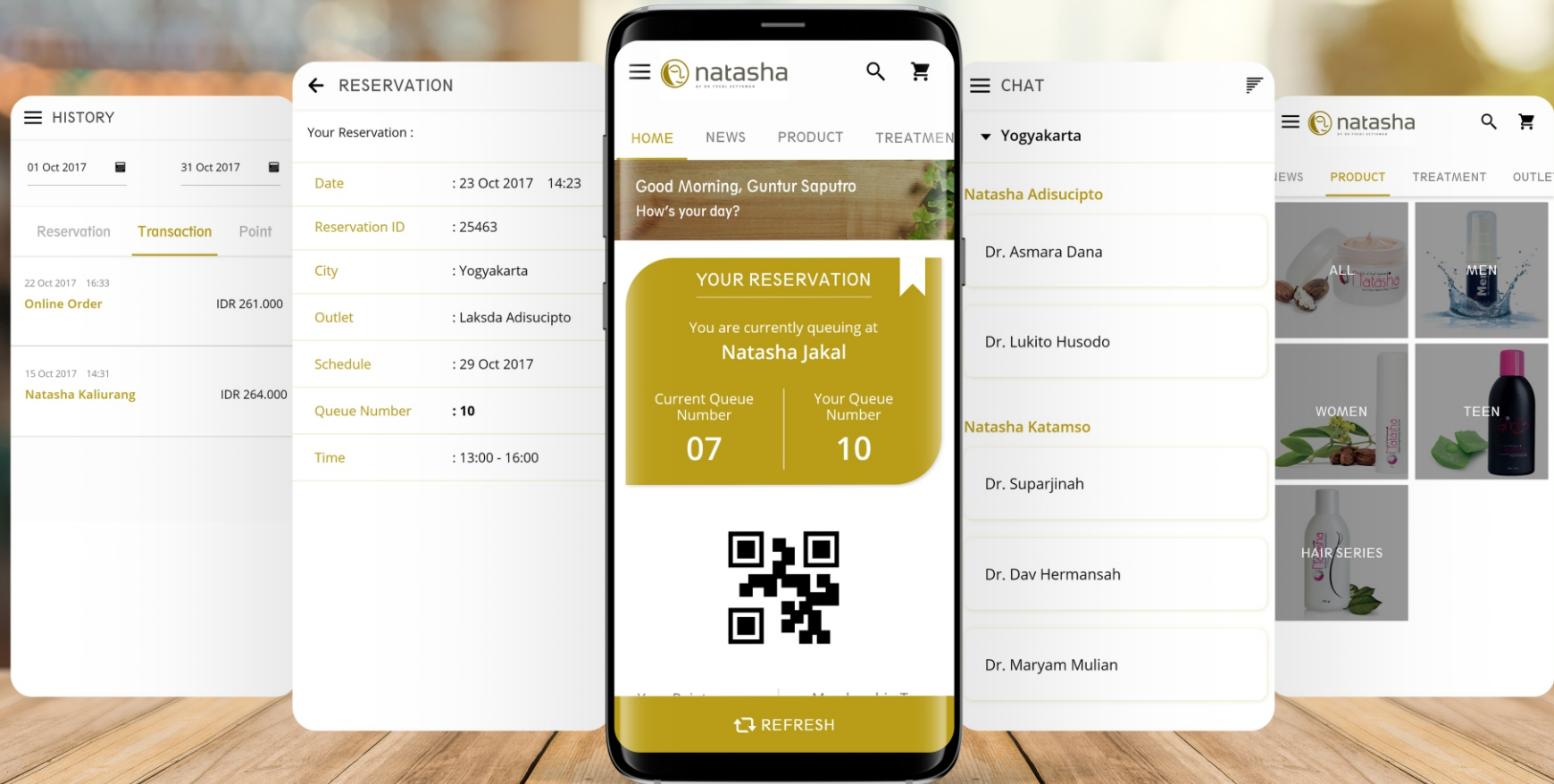
Main Feature

Auto retrieve lead generation from facebook ads

User can choose between email or webhook to send the leads

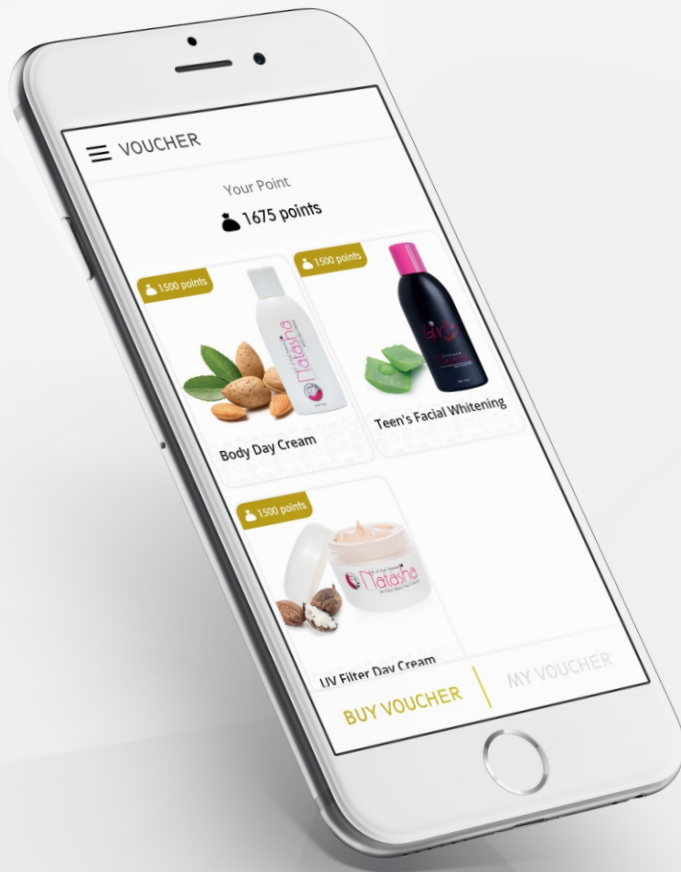


Apliksi AXA FLG (Facebook Lead Generation) ini membantu operator untuk auto retrieve Facebook leads. Leads yang diterima akan dikirimkan ke sistem lain bernama LTS. Di LTS, leads tersebut akan diolah dan dikirimkan ke kanal yang sesuai.



Aplikasi **Natasha** ini bertujuan untuk memudahkan customer dalam melakukan pembelian produk, melakukan reservasi / antrian online, melihat histori rekam medis / pembelian.

Melalui aplikasi ini, sistem mampu menampilkan report, berdasarkan analisa terhadap perilaku pengguna yang bermanfaat untuk kebutuhan bisnis.



Client PT Pesona Natasha Gemilang

Platform Website, Android, iOS

Main Description Customer Relationship Management System

Main Feature

E-commerce

Reservation

Online Queue

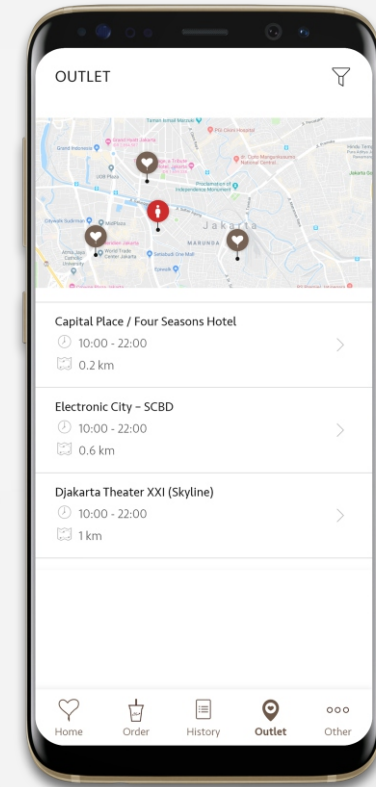
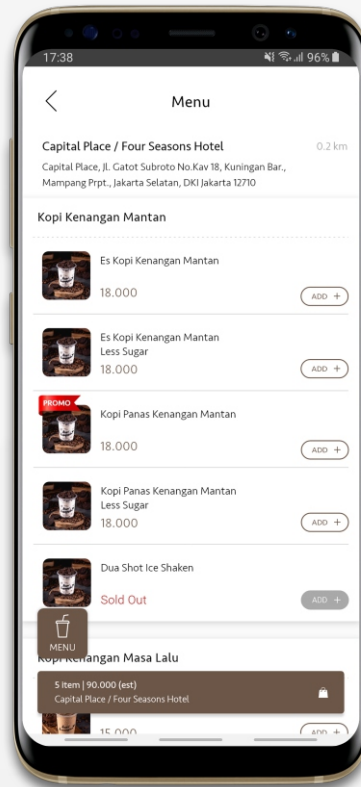
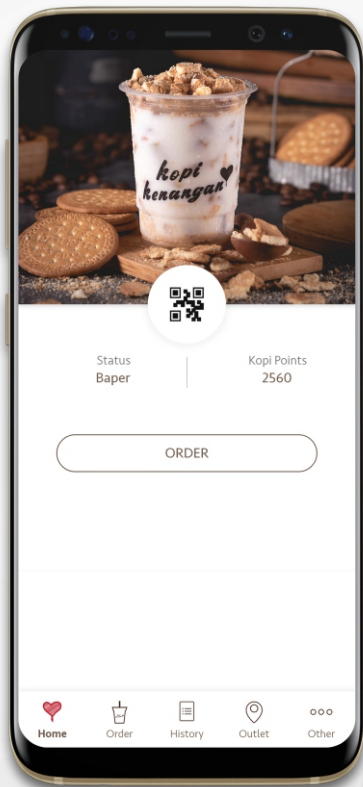
Loyalty Membership

Online Consultation

kopi kenangan



Aplikasi **Kopi Kenangan** ini bertujuan untuk memberikan kemudahan bagi pelanggan untuk melakukan pembelian online (pre-order). Dengan menggunakan platform BEHAVE Loyalty Platform, Kopi Kenangan bisa engage pelanggan dengan memberikan promo yang lebih terarah dengan hasil performa promo yang dapat diukur. Selain itu, ada juga Outlet App yang digunakan di setiap outlet Kopi Kenangan untuk menunjang sistem pre order.



Client

Kopi Kenangan (PT Bumi Berkah Boga)

Main Feature

E-commerce

Platform

BEHAVE Loyalty Platform, Mobile Apps

Loyalty Membership

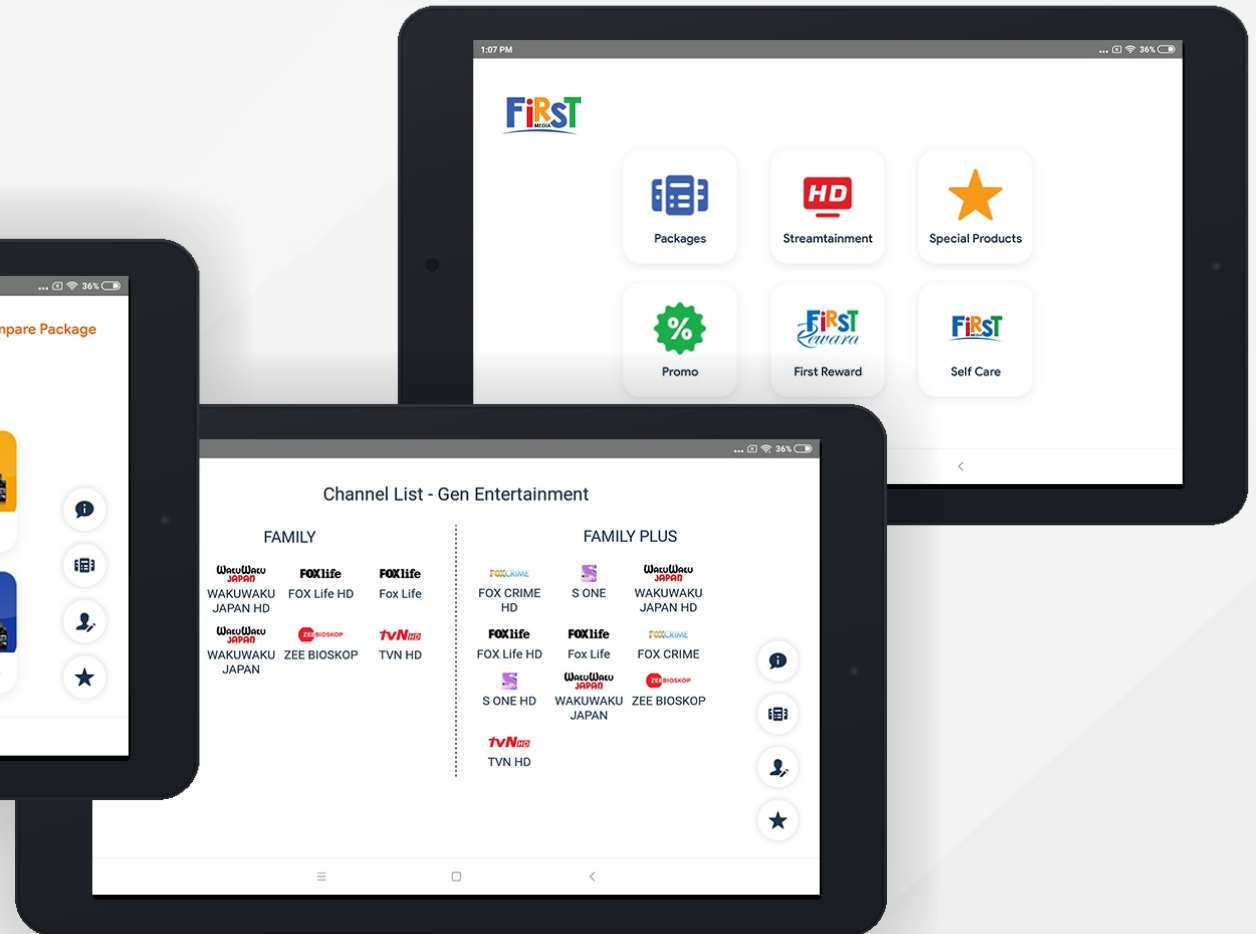
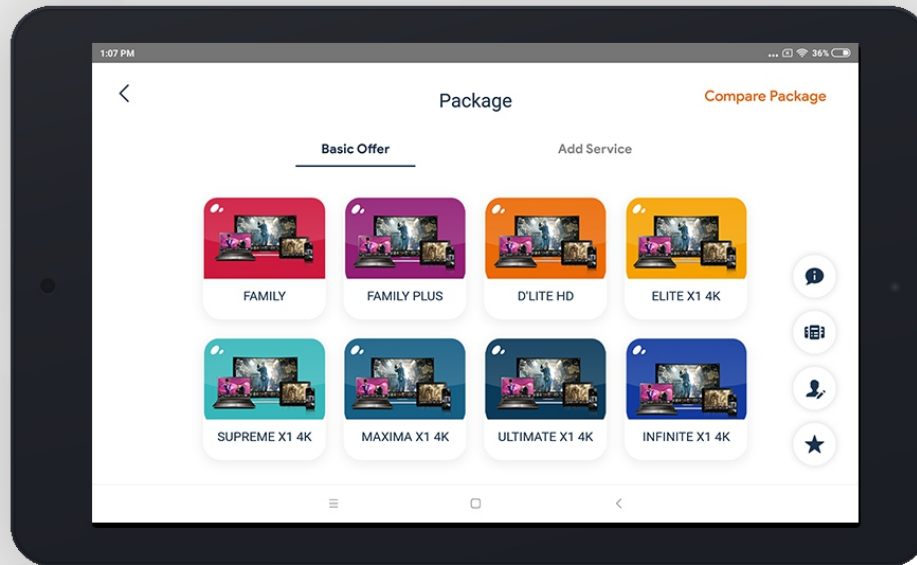
Main Description

Customer Relationship Management System,
Online Payment and Pre-Order

Online Payment

Pre-Order

Report



Client

PT First Media Tbk

Main Feature

Product Presentation

Platform

Android Mobile Apps (Tablet)

Product Comparison

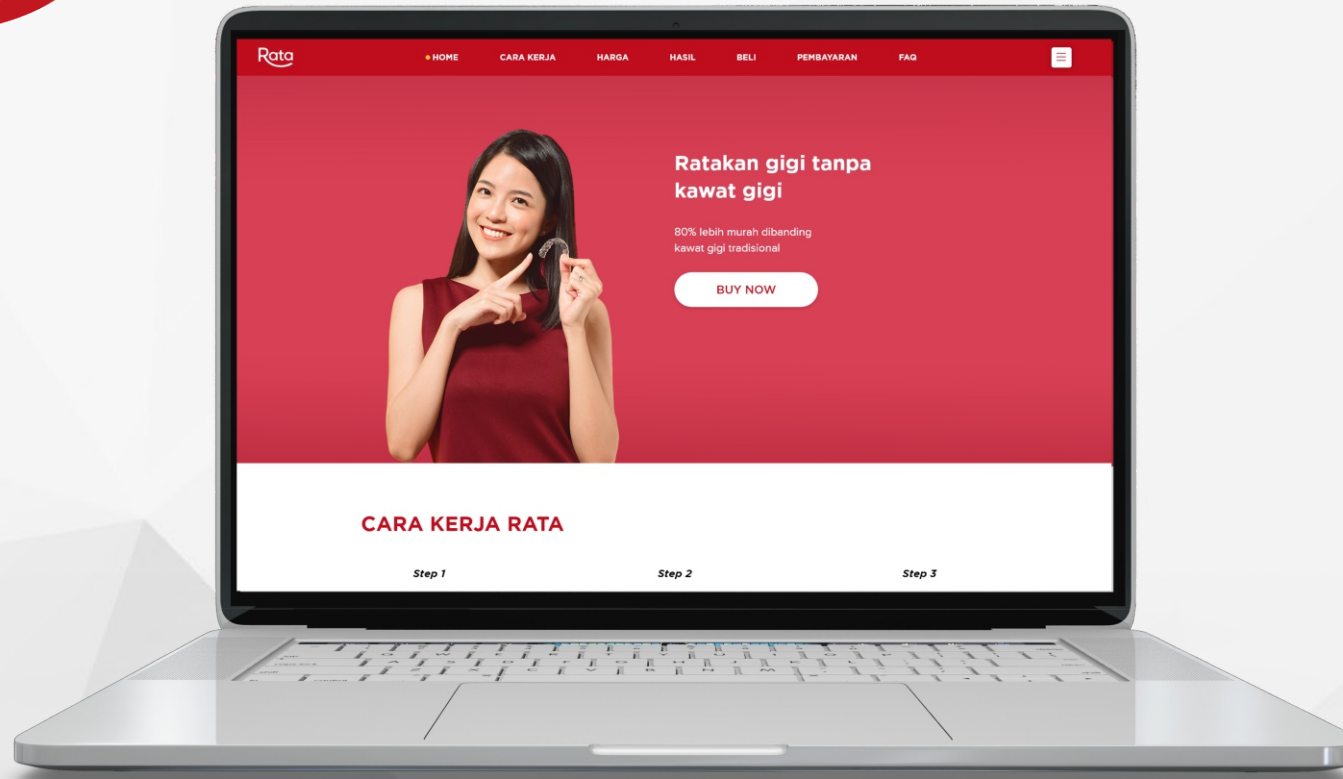
Main Description

Present Firstmedia product, promotion
& packages

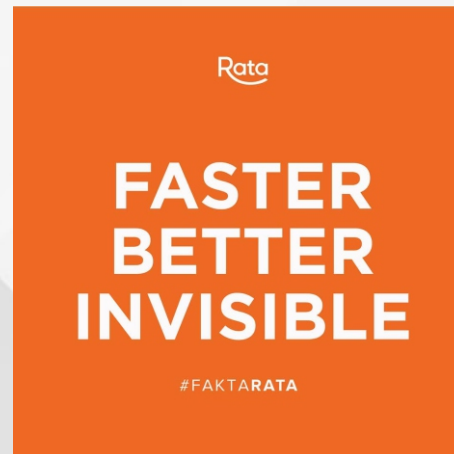
Customer Registration



ON GOING



Sistem **RATA** ini bertujuan untuk menerima pembelian produk RATA, Aplikasi Customer untuk notifikasi dan panduan penggunaan produk, serta Aplikasi Internal untuk memantau proses produksi.



Client	RATA (PT. Prioritas Utama Rupa Estetika)	Main Feature	Sistem Terkoneksi ke Jurnal.id untuk Pembuatan SO,
Platform	Website, React Native (Android & iOS) & Admin Panel		Chat ke Dokter,
Main Description	E-Commerce Pemesanan Produk RATA, Monitor & Notifikasi Progress Penggunaan Product, Monitor Proses Produksi		Customer Registration & Purchase

Client PT PFI Mega Life Insurance

Platform Website

Main Description Receive leads from vendor,
Forward valid leads data,
Receive leads status updates from telemarketing system,
Vendor commission calculation based on valid leads & conversion

Main Feature Receive Leads via API & excel file,
Deduplicate & Leads Data Validation,
Forward Leads via SFTP,
Receive Status Update,
Vendor Commission Calculation

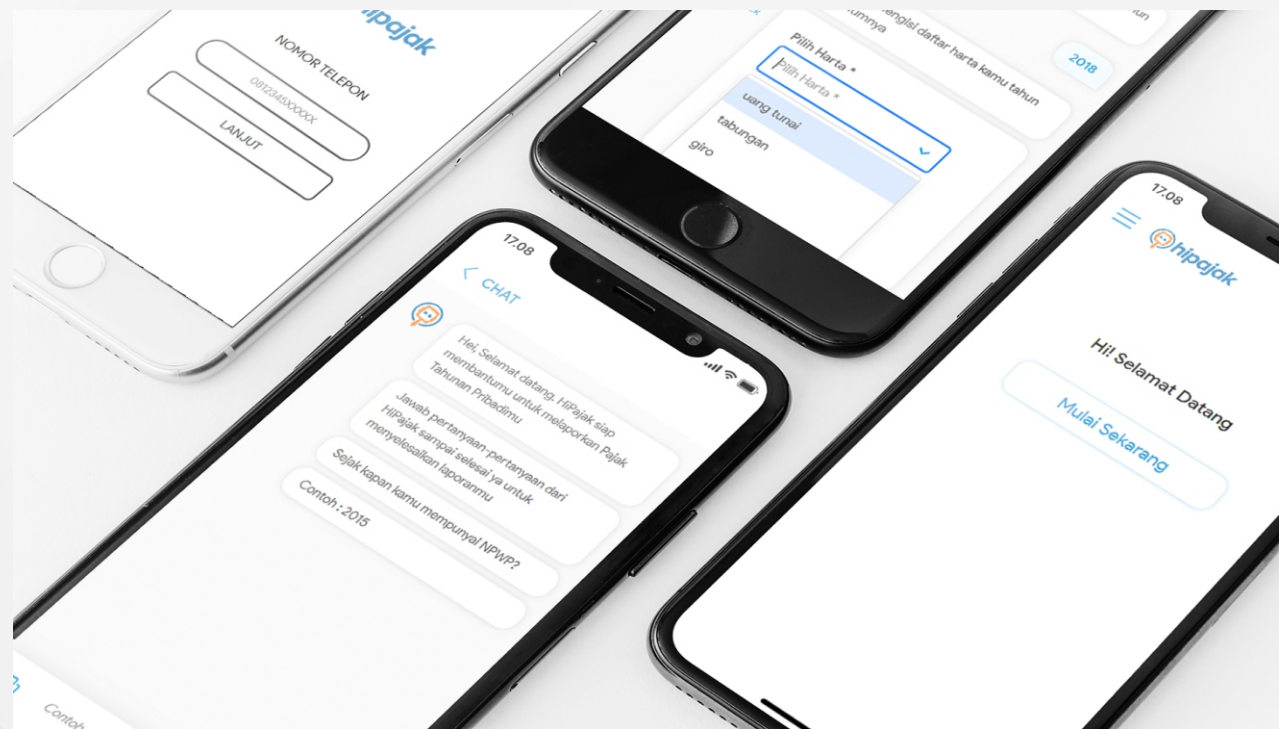


Apliksi **PFI Mega Life LTS (Lead Transfer System)** ini menerima leads via file excel dan API. Data leads yang valid akan diteruskan via SFTP ke sistem telemarketing. Sistem telemarketing memberikan feedback status leads & konversi transaksi yang terjadi. LTS menghitung komisi yang diterima setiap vendor dari hasil feedback tersebut.

Client	PT Investa Hipa Teknologi
Platform	Website, Android, iOS
Main Description	Website & Application to Simplify Tax Filling



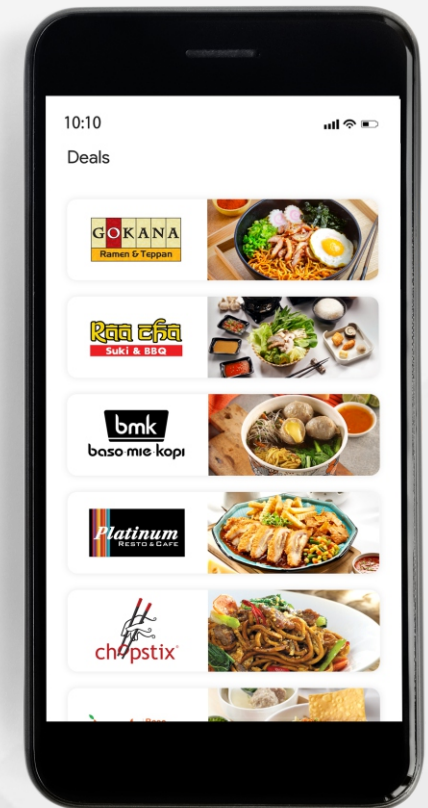
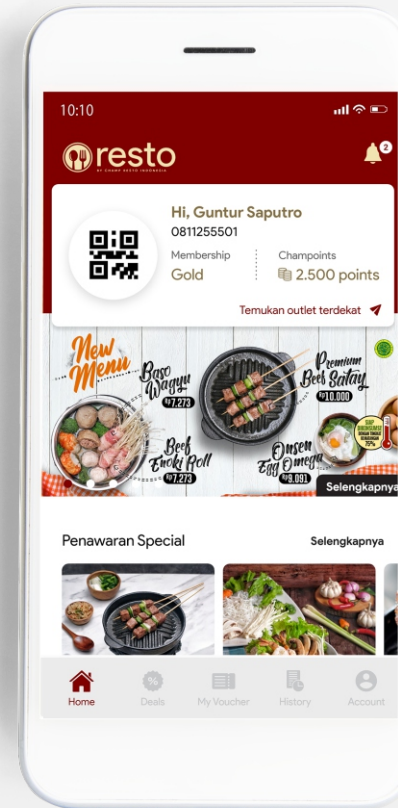
Main Feature	Reporting Annual Tax with Easy Chat-bot Interface, Daily & Monthly Income Data Update for Auto Calculation Annual Tax, Online Consultation
--------------	---



Aplikasi **HiPajak** adalah website dan aplikasi yang mempermudah pengisian SPT tahunan dengan pendekatan seperti chat-bot dan menghasilkan form SPT Tahunan resmi yang sudah terisi dalam bentuk PDF.

Client	Champ Resto
Platform	BEHAVE Loyalty Platform, iOS, Android
Main Description	Customer Relationship Management System

Main Feature	Loyalty Membership, Deals & Voucher, News, Report
--------------	--

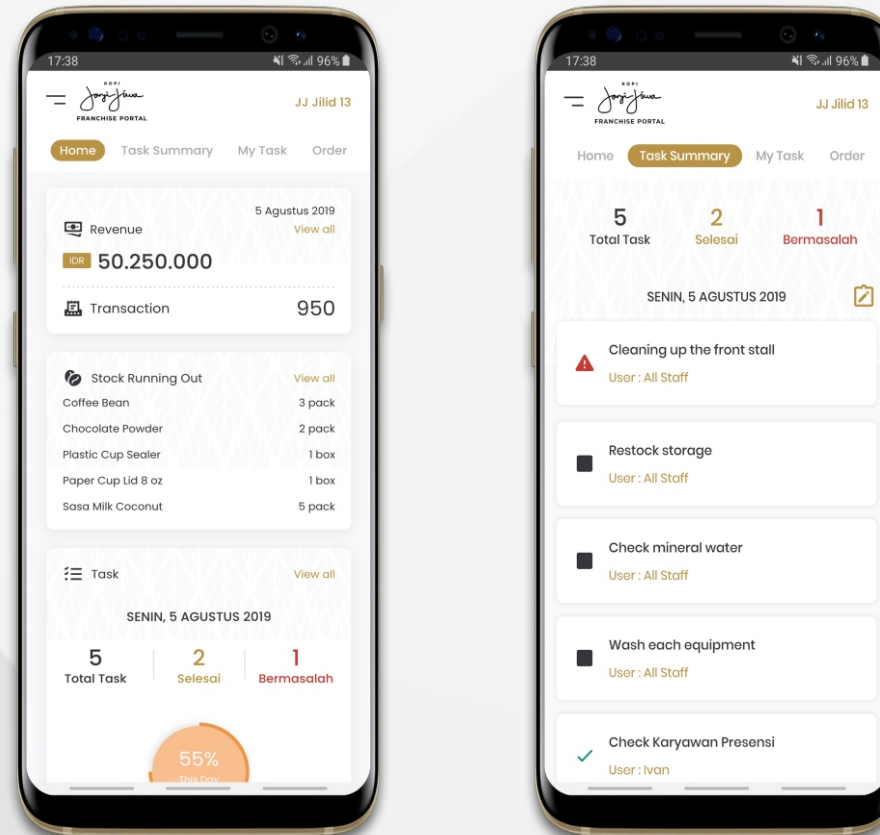


Aplikasi **RESTO** bertujuan untuk manage loyalty membership dari semua brand milik Champ Resto. Dengan menggunakan BEHAVE Loyalty Platform, Champ Resto dapat meningkatkan customer engagement, dengan memberikan promo yang lebih terarah dengan hasil performa promo yang dapat diukur. Selain itu, pelanggan juga bisa mendapatkan informasi terkait Champ Resto dengan lebih mudah.



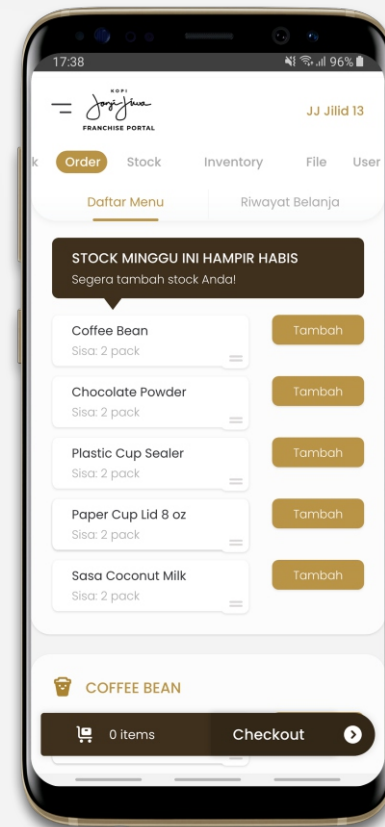
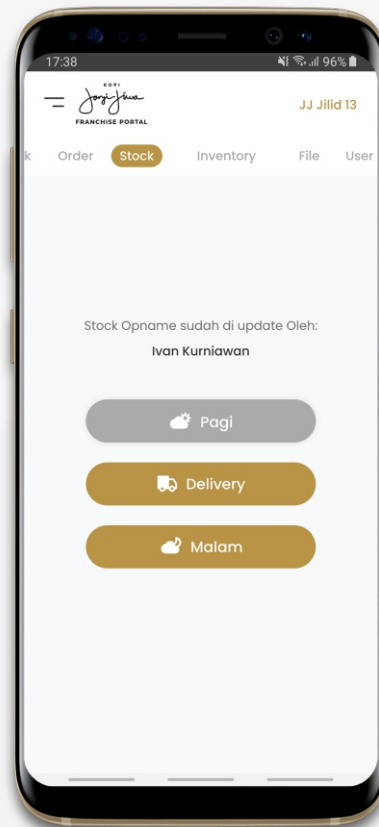
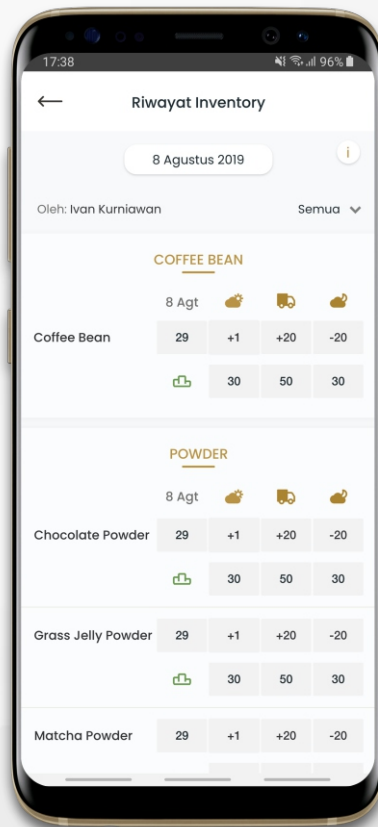
Franchise Portal

ON GOING



Aplikasi **Janji Jiwa Portal** bertujuan untuk mempermudah pengelolaan calon franchisee maupun existing franchisee Janji Jiwa.

Calon franchisee dapat mengajukan inquiry di website yang ada sistem pengambilan keputusannya untuk mempermudah management.



Client	Janji Jiwa (Lunara Brands)	Main Feature	Sistem pengambilan keputusan, Pengelolaan task harian, Order, Accurate integration, Mokapos integration, Report
Platform	Website Franchise Inquiry, Franchise Portal App		
Main Description	Mengelola data inquiry, Mengelola franchisee		



www.technopartner.id | hello@technopartner.id | +62274-4281404

Jalan Garuda UH 3 / 159 Yogyakarta, Indonesia